




**Chambres de Métiers  
et de l'Artisanat**

Rhône

## Vendre ... en france

### **DEFENDRE SON PRIX**

**VENDRE EN FRANCE ET A L'ETRANGER**

Objectif	Proposer à un public motivé par une démarche personnelle une technique pour vendre à son « juste prix ».
Public visé	Chef d'entreprise artisanale ou son conjoint
Pré-requis	Aucun
	L'enjeu financier. Le prix de revient.
Programme	Les différentes stratégies de positionnement qualité/prix. Les critères de différenciation. La justification des écarts de prix. La pression
Déroulement	<b>Durée</b> : 7 heures en 1 jours + conseil individuel <b>Dates</b> : 25/10/2010 – 24/01/2011 – 09/05/2011 <b>Lieu</b> : Lyon
Coût	 <b>TNS</b> : 28 € <b>Salariés</b> : 105 €
Renseignements	Fabrice ALONSO ☎ : 04 72 43 43 12 – <a href="mailto:f.alonso@cma-lyon.fr">f.alonso@cma-lyon.fr</a>